



Промышленный Перестраховочный Пул

Руденский Павел
Президент,
НАСАО

05 июня, 2013

XI Международная конференция по страхованию
Москва

- 1. Болезни роста рынка перестрахования**
- 2. Промышленный Перестраховочный Пул**
- 3. Pro и contra**





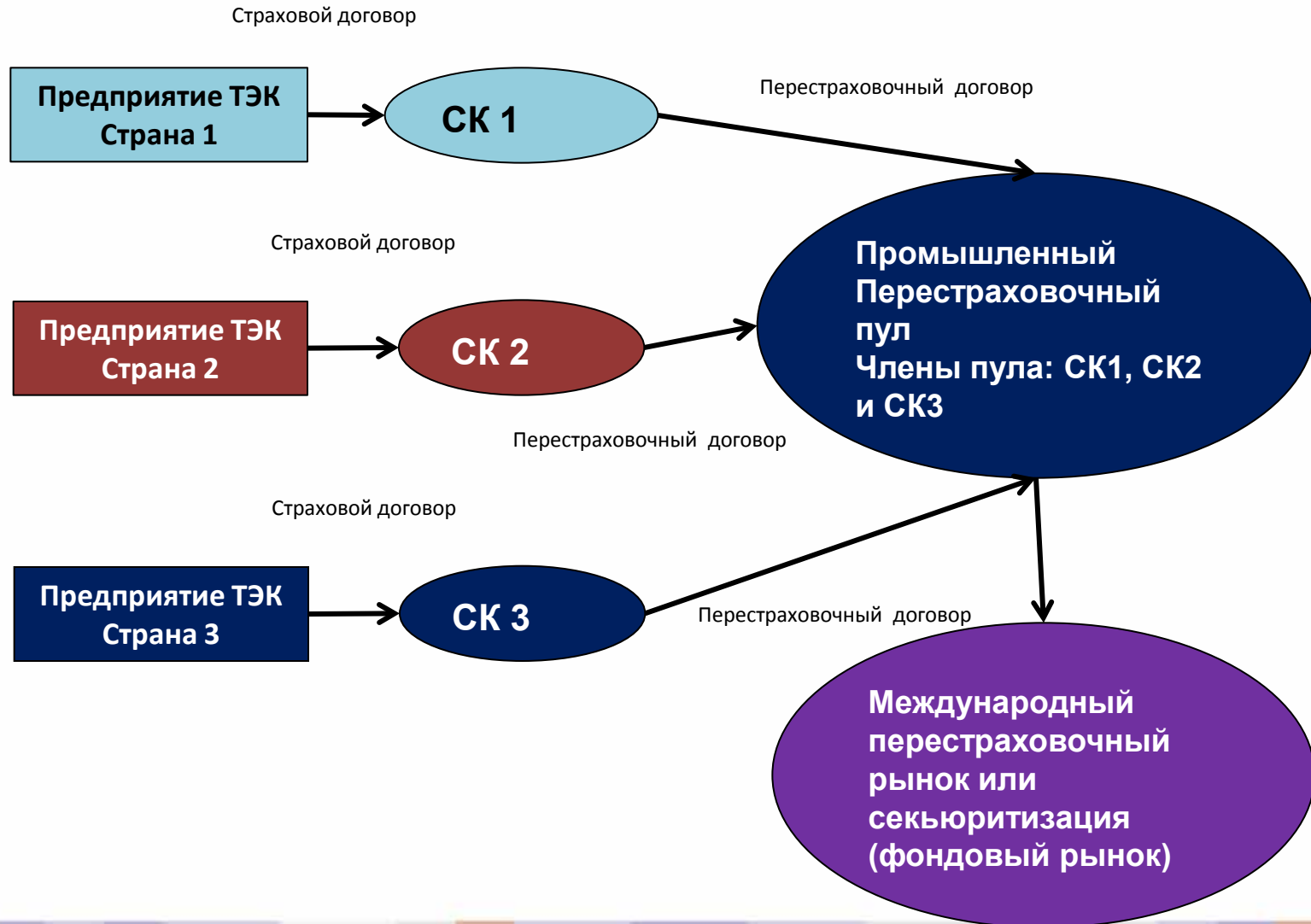
Болезни роста рынка перестрахования

1. Недостаточная капиталоемкость страховых и перестраховочных компаний развивающихся стран.
2. От 30% до 60% перестраховочной премии уходит за рубеж. Отказ от отечественной перестраховочной защиты в пользу иностранной. Эта картина еще более неприглядная при перестраховании крупных промышленных объектов.
3. Отсутствуют необходимые компетенции в области андеррайтинга, урегулирования убытков, сюрвеев и др.
4. Тарификация крупных промышленных объектов полностью зависит от зарубежных перестраховочных компаний и брокеров, так как они являются основными держателями риска и обладают основными компетенциями.
5. Высокие расходы на ведение дела: до 35%
6. Низкая доходность на капитал: от 3% до 4%

Возможные решения:

1. Государственная перестраховочная компания
(China Re, General Insurance Corporation of India, IRB – Brasil Resseguros и др.)
2. Отдать рынок перестрахования иностранным перестраховщикам
3. Создать перестраховочный пул

Промышленный перестраховочный пул





Pro:

1. Большая часть премии будет оставаться в СК членах ППП (в несколько раз больше, чем сейчас), что обеспечит значительный рост капитализации этих компаний.
2. Существенная экономия при перестраховании: от 15% до 40% от перестраховочной премии (опыт РЯСП).
3. Снижение расходов на ведение дела до 7.5% (опыт МПС). Большая экономия от эффекта масштаба.
4. Перестраховочные ставки будут конкурентоспособными.
5. Премия по входящему перестрахованию вырастет.
6. Появление новых компетенций у СК членов РЯСП (андеррайтинг, сюрвей, урегулирование убытков).
7. Большая перестраховочная емкость. По нашей оценке емкость может составить до \$300m (РЯСП - \$150m) .
8. Солидарная ответственность членов ППП. Контроль за платежеспособностью членов ППП. Актуарный аудит.
9. Размещение сформированного портфеля рисков на международном перестраховочном рынке или на фондовом рынке (insurance linked securities).

Contra:

1. Разное страховое законодательство.
2. Существенные различия в практике регулирования деятельности страховых компаний.
3. Разные налоговые режимы для страховых компаний.
4. Отсутствие доверия между страховыми компаниями.
5. Нет лидера промышленного страхования.
6. Клиент не доверяет отечественным страховщикам.
7. «Серые схемы» в страховании и перестраховании.
8. Пул превратится в «помойку», куда будут сливать плохие риски.



СПАСИБО

Адрес:
Россия, Москва, 115035
ул. Болотная, д. 16/1
Телефон: +7 495 788 41 91
E-mail: info@ranipool.ru

05.06.2013